

FRANÇOIS DE CALLIERES



DE LA MANIERE
DE NEGOCIER
AVEC
LES SOUVERAINS



Présentation par Pierre Michel Eisemann

EDITIONS A. PEDONE

Après des débuts plutôt aventureux, François de Callières (1645-1717) devint membre de l'Académie française et passa près de vingt années dans l'ombre de Louis XIV en tant que secrétaire du cabinet du roi. Il dut cependant souffrir de voir sa vocation de diplomate contrariée, hormis le fait qu'il participa activement à la négociation des traités de Ryswick (1697), qui marquèrent la fin de la guerre de Neuf Ans. Au début de la Régence, et peu avant sa mort, il publia *De la manière de négocier avec les souverains* qui constitue une sorte de manuel destiné tant aux gouvernants qu'aux futurs négociateurs. Cet ouvrage connut un vif succès tout au long du XVIII^e siècle puis il tomba dans l'oubli avant que d'être redécouvert au XX^e siècle. Témoignage sur l'art de la négociation au Grand Siècle, c'est également un recueil de précieux conseils destinés aux diplomates qui ont gardé toute leur pertinence.

ISBN 978-2-233-00879-4

18 €

Commande soit aux Editions A. PEDONE - 13 Rue Soufflot - 75005 PARIS, soit par télécopie: +33 (0)1.46.34.07.60 ou sur editions-pedone@orange.fr - **18 € l'ouvrage, nous consulter pour un envoi par la poste.**

François de Callières - DE LA MANIÈRE DE NÉGOCIER AVEC LES SOUVERAINS

Le montant peut être envoyé par :

- | | |
|--|-------------------------------------|
| <input type="checkbox"/> Chèque bancaire | <input type="checkbox"/> Carte Visa |
| <input type="checkbox"/> Règlement sur facture | N°...../...../...../..... |
| ISBN 978-2-233-00879-4 | Cryptogramme..... |
| | Date de validité..... |

Signature :

Nom.....

Adresse.....

Ville..... Pays.....